

■ Notizie

TREVISAN & CUONZO | LO STUDIO PUNTA SU ROMA

NON SOLO IP

La boutique è pronta ad aprire la partnership e a dare spazio a soci capaci di rafforzare le competenze Corporate. Presto un nuovo statuto

Apertura della partnership e rafforzamento del Corporate, dove la boutique ha già siglato importanti deal per clienti come Halliburton, Care Capital e Benders Group. Lo studio Trevisan & Cuonzo, tra le più importanti boutique di Ip italiane, sta vivendo una fase di intensa evoluzione. E a TopLegal, **Gabriel Cuonzo**, socio fondatore, fa sapere: «Rifaremo lo statuto».

Avvocato, che impostazione darete alla governance?

Sarà molto più strutturata rispetto all'attuale che risale al 1993. Apriremo anche l'equity. Vorremmo introdurre un meccanismo di decision making più strutturato. Noi finora facevamo le riunioni soci "alla tavola da pranzo" e le decisioni venivano prese in maniera abbastanza rapida, sempre consultando i nostri associate più anziani. Il meccanismo che stiamo introducendo, invece, implicherà la creazione di un consiglio di amministrazione e l'implementazione di procedure.

Lo ritenete un passo necessario? Perché?

Lo è perché non siamo più una boutique. Non abbiamo più le dimensioni di una boutique. Non abbiamo più il fatturato di una boutique. I nostri clienti non ci considerano più una boutique, ma ci considerano uno studio full service. Per molti clienti facciamo già un 40% di lavoro Corporate. Vogliamo estendere questa parte

non Ip il più possibile.

La possibilità di aprire la partnership è legata all'ampliamento delle competenze dello studio?

Non escludiamo di fare entrare degli equity partner che apportino altre competenze e che portino clienti nuovi. L'equity sarà aperta in modo tale che questa situazione non "pesi" sui soci più giovani e non avranno pressioni per fatturare ai nostri livelli. Sarà previsto un meccanismo di compensazione.

Già oggi, parte del vostro lavoro non è legata all'Ip. Quali sono gli avvocati di riferimento in ambito extra Ip nello studio?

C'è Francesca Ferrero che si occupa di Coroparte, Giulia Affer, poi c'è Paolo Scomazzon che è il nostro lavorista. Poi abbiamo dei giovani molto in gamba. Ma l'ossatura è questa.

Come si inserisce in questo quadro l'alleanza che avete siglato con lo studio Da Pozzo Sella?

Loro si occupano di bancario e fallimentare. Hanno una ottima competenza nelle negoziazioni con gli istituti bancari, nei casi di ristrutturazione. Per il momento, siamo due studi indipendenti che però su singoli progetti lavorano assieme.



Gabriel Cuonzo

Negli ultimi anni avete investito anche sulla vostra presenza territoriale. Siete già a Parma e a Bari. Pensate di aprire anche altrove?

Nel 2010 apriremo a Roma. Ci sono due motivi. Il primo è pratico: noi abbiamo dei clienti che appartengono al settore farmaceutico e assisterli richiede una presenza romana. Poi la capitale ospita le agenzie: quella del farmaco come l'Antitrust che adesso è competente anche in materia di pubblicità ingannevole. (n.d.m.) ■

Andamento

Il fatturato stimato

Dati in mln euro

2006	4,7
2007	5,8
2008	6,5
2009 (previsione)	6,5

Fonte: stime TopLegal