

LA PROPRIETA' INTELLETTUALE IN AMBITO AUTOMOTIVE: DALL'INGEGNERIZZAZIONE AL TRASFERIMENTO TECNOLOGICO

7 incontri (webinar) dalle ore 14.30 alle ore 16.00

18 Novembre, 2 e 16 Dicembre 2021, 13 e 27 Gennaio, 10 e 24 Febbraio 2022

ANFIA, in collaborazione con Trevisan & Cuonzo¹, studio legale italiano specializzato nell'ambito della proprietà intellettuale e commerciale - sia per l'attività consulenziale che per il contenzioso - organizza un ciclo di incontri formativi incentrati su **valorizzazione, tutela e gestione degli asset "Intellectual Property (IP)" nel settore automotive**. I prodotti dell'intelletto aziendale - come brevetti, marchi, design - costituiscono, per tutte le tipologie di imprese, un asset di valore inestimabile e non hanno soltanto un ruolo difensivo, ma possono essere sfruttati anche in modo attivo. L'operatività aziendale non può inoltre prescindere da una conoscenza del panorama, in particolare brevettuale, dei settori in cui si opera, per assicurare una corretta gestione del rischio IP.

Il percorso, suddiviso in **7 incontri di 1,5 ore ciascuno**, si propone di fornire ai partecipanti le competenze necessarie per comprendere il **processo di creazione, sviluppo e tutela di un'idea in azienda**, nonché per la **corretta gestione del rischio IP nei processi aziendali**. In particolare, verranno approfondite tematiche quali: la gestione dei rapporti contrattuali, il trasferimento tecnologico (attivo e passivo), il ruolo che svolgono i diritti di esclusiva, propri e di terzi, all'interno del processo di ingegnerizzazione e come si collocano rispetto ad esso, il ruolo del marchio d'impresa, il contenzioso IP, i benefici economici per l'impresa attraverso la rivalutazione dei beni immateriali e la responsabilità da prodotto.

¹ www.trevisancuonzo.com

Modalità di erogazione e durata

La formazione sarà erogata in modalità *distance learning* attraverso la piattaforma **Zoom**.
Le sessioni avranno durata massima di **1,5 ora ciascuna**.

Prerequisiti

Non ci sono prerequisiti specifici per partecipare.

A chi è rivolto

L'offerta formativa è rivolta a tutti coloro che si trovano ad essere coinvolti nel processo di creazione, trasferimento e protezione del patrimonio immateriale aziendale, nonché nelle attività di licensing passivo (e quindi dipartimento Ricerca & Sviluppo, engineering, dipartimento legale, dipartimento licensing, dipartimento finance). L'ultimo modulo dedicato alla responsabilità da prodotto può essere di interesse anche per il dipartimento customer care.

Quota di adesione a persona:

€ 200,00 + IVA aziende associate ANFIA

€ 250,00 + IVA aziende **NON** associate

Scontistica:

25% sconto 2° partecipante stessa azienda

(€ 150,00 + IVA az. ANFIA; € 187,50 + IVA az. Non ANFIA)

50% sconto 3° partecipante stessa azienda

(€ 100,00 + IVA az. ANFIA; € 125,00 + IVA az. Non ANFIA)

Modalità di iscrizione:

Procedere con l'invio del form di iscrizione online ed effettuare il pagamento della quota di adesione entro 3 giorni prima della prima sessione dello specifico percorso:

<https://formazione.anfia.it/corso/economico-normativa/>

Istruzioni per l'accesso al corso con piattaforma Zoom:

Il partecipante riceverà una mail d'invito a unirsi al Meeting Zoom entro il giorno antecedente il corso: Join Zoom Meeting <https://zoom.us>

15 minuti prima dell'inizio della sessione verrà aperta la *waiting room* e la fase di accreditamento.

IMPORTANTE: In fase di compilazione del form online è obbligatorio inserire la mail del partecipante che riceverà direttamente l'invito al corso. Entro il **giorno prima della sessione, i partecipanti riceveranno la convocazione ufficiale tramite mail** d'invito a unirsi al Meeting Zoom nel giorno e nell'ora stabiliti.

ATTENZIONE:

- Verificare prima del corso con la propria area IT eventuali limitazioni di accesso alla piattaforma.
- Per accedere al corso bisogna creare un account Zoom (Gratuito).

1. Contratti di fornitura | Contratti di R&S | NDA

giovedì 18 novembre, 14.30 - 16.00

Relatori: Avv. Francesca Ferrero; Avv. Vittorio Cerulli Irelli

Materie trattate:

1. Gestione del rapporto contrattuale - dalla disclosure di informazioni confidenziali (NDA), alla negoziazione ed esecuzione del rapporto
2. Clausole tipiche (definizione know how pregresso e know how oggetto dell'accordo; titolarità dei risultati; durata; risoluzione controversie etc.)
3. Tutela contro le pre-divulgazioni
4. Co-titolarità nuovi brevetti tra società e/o Università/enti di ricerca esterni (pro e contro)
5. Gestione diritti degli inventori (riconoscimenti, cambio società, differenze legislazioni internazionali)
6. Profili antitrust
7. Question time

2. Trasferimento tecnologico (attivo e passivo) | Centralità di licensing e indemnities nel nuovo paradigma industriale (elettrificazione; tecnologie di connettività; impatto sull'IP nel settore automotive)

giovedì 2 dicembre, 14.30 - 16.00

Relatori: Avv. Francesca Ferrero; Avv. Vittorio Cerulli Irelli

Materie trattate:

1. Il ruolo tradizionale del trasferimento tecnologico (case histories; marketplace pubblici e/o istituzionali per vendita diritti IPR; etc.)
2. Clausole tipiche
3. Dati quantitativi su intensità brevettuale nei settori dell'elettrico e della connettività e su trend di contenzioso in giurisdizioni avanzate
4. La centralità del licensing e della gestione delle indemnities
5. Question time

3. Processo di ingegnerizzazione | Brevetto di Invenzione e Industrial Design | Ricerche di brevettabilità e FTO

giovedì 16 dicembre, 14.30 - 16.00

Relatore/i: Ing. Lorenzo Lualdi

Materie trattate:

1. La brevettazione: cosa è brevettabile all'interno del processo di ideazione, progettazione e ingegnerizzazione di un prodotto (brevettazione dei prodotti e dei processi industriali)
2. Le analisi del mercato e dei competitors: ricerche di brevettabilità e ricerche FTO (criticità che affliggono le ricerche; indicazioni da esse derivabili; quando svolgerle)
3. Lo strumento brevettuale e le strategie di brevettazione (analisi delle possibili strategie di brevettazione in ottica di gestione del budget all'interno del processo di ingegnerizzazione di un prodotto o processo)
4. La tutela del Design di un prodotto o di una parte di un prodotto complesso (cosa può essere tutelato attraverso la registrazione di design)
5. Pre-divulgazioni opponibili e non opponibili nei diversi Paesi
6. Forme di tutela alternative alla brevettazione e alla registrazione (il segreto industriale)
7. Question time

4. Restyling e rebranding del marchio

giovedì 13 gennaio, 14.30 - 16.00

Relatore/i: Avv. Roberta Garzia

Materie trattate:

1. Brevi cenni sul marchio d'impresa
2. *Restyling* e *rebranding*: differenze e analogie
3. Uso del marchio: strategie di mantenimento del portafoglio marchi
4. Prove d'uso di prodotti non industrializzati: *case history*
5. Question time

5. Il contenzioso IP: rilevanza, costi e procedure

giovedì 27 gennaio, 14.30 - 16.00

Relatore/i: Avv. Gabriele Cuonzo; Avv. Vittorio Cerulli Irelli

Materie trattate:

1. Dati statistici su contenzioso IP in ambito automotive
2. Nuovi trend
3. Strategie e best practices in materia di contenzioso brevettuale e di industrial design (l'importanza di disporre di team integrato di legali e consulenti tecnici)
4. Unified Patent Court (UPC)
5. Costi
6. Question time

6. Rivalutazione dei beni immateriali: i benefici per l'impresa

giovedì 10 febbraio, 14.30 - 16.00

Relatore/i: Dott.ssa Sara Longoni; Avv. Roberta Garzia

Materie trattate:

1. Accesso ai crediti d'imposta (requisiti)
2. Patent Box su ROI indiretti (Azienda di servizi/ricavi su ore di Progettazione)
3. La rivalutazione dei beni immateriali (marchi e brevetti) nel bilancio aziendale
4. Question time

7. Responsabilità da prodotto | Procedure interne e tempi di reazione

giovedì 24 febbraio, 14.30 - 16.00

Relatori: Avv. Luca Trevisan; Avv. Giulia Affer

Materie trattate:

1. Il ruolo centrale del customer care
2. La necessità di proceduralizzare gli step
3. Valutazione del rischio (scenari civili, penalistici, amministrativi)
4. Risk management e rapidità della reazione
5. Question time